

Structures de santé : revendez le matériel médical qui ne vous sert plus aux côtés de Hilditch Group

Le monde médical est un milieu qui demande du matériel de qualité, pour les particuliers comme les professionnels. Alors que des forces vives s'organisent petit à petit en France pour donner une seconde vie à tous les équipements utilisés par les malades, la société Hilditch Group arrive avec son concept inédit tourné vers les professionnels : la vente aux enchères de matériel médical d'occasion.



Hôpitaux, professionnels de santé, tirez parti du matériel médical réformé

Tous les hôpitaux et cliniques savent combien le budget consacré à l'achat des diverses machines et appareillages médicaux est important. Tous ces professionnels doivent posséder du matériel à la pointe des dernières technologies et en parfait état de fonctionnement.

Pourtant, les pratiques en France quant au devenir du matériel médical suite à sa réforme ne sont pas harmonisées sur tout le territoire. Certains établissements font un don aux associations humanitaires, d'autres mettent leur matériel à la benne. Cette indifférence entraîne une perte d'argent mais peut aussi sembler absurde quand on y regarde de plus près. Et si la revente de ce matériel d'occasion était la vraie solution ?

Hilditch Group, entreprise créée en 1990, a choisi d'inverser la tendance en devenant le spécialiste européen de la gestion, de la vente aux enchères, du recyclage et de l'enlèvement d'équipement médical obsolète.



Hilditch Group : rassembler, revendre et partager du matériel médical d'occasion

Fondée il y a plus de 25 ans, la société Hilditch Group a créé un marché spécialement dédié au matériel médical d'occasion et a convaincu les centres hospitaliers de revendre leurs actifs au meilleur prix. Elle guide et accompagne les professionnels dans toutes leurs démarches de revente.

En accord avec les directives européennes, cette initiative vise à réduire l'impact écologique de la gestion des déchets et favorise la réutilisation du matériel médical, plutôt que la mise au rebut ou le don. Elle est accréditée ISO 9001.



La solution présentée par Hilditch Group a déjà convaincu 95 % des groupes hospitaliers de Grande Bretagne, et la majorité des groupes de santé privés, au nom du service de santé britannique.

Plusieurs CH français lui font déjà confiance.

Une seconde vie pour chaque machine et appareil médical

Aujourd'hui est entré dans les esprits de tous les professionnels britanniques que les équipements médicaux nécessitent une politique de fin de vie écologique et que le matériel médical, même usagé, peut être revendu. Les professionnels français sont eux aussi bien conscients de ce processus mais jusqu'à présent, les pratiques varient énormément entre les différents établissements.

Alors que de nombreux équipements médicaux sont très recherchés : radiographie, scanner, IRM, monitoring, table d'opération, équipement endoscopique, d'ambulance, défibrillateur, laser, lampe d'examen... Hilditch Group propose de rassembler et de revendre tous ces biens. Un gain de temps, d'argent et de qualité de travail, pour tous.



Les ventes de matériel médical se font alors par différents biais : dans une salle de vente aux enchères, en ligne sur le site internet, et parfois même sur place, dans le cadre de vente d'équipements lourds, comme des scanners par exemple. L'enlèvement, dans ce cas, est à la charge de l'acheteur.

Grâce à son expérience et sa connaissance inégalée des prix actuels du marché, Hilditch propose un service complet de gestion d'actifs aux centres hospitaliers : estimation de la valeur du matériel, rapport d'expertise sur des produits, conseils et tests de contrôle avant la mise en vente...



Les avantages de la vente aux enchères pour les professionnels de santé

Hilditch Group est une société forte de plus de 25 années d'expérience. Elle a ainsi pu bâtir un projet global qui vient en aide de nombreuses façons aux hôpitaux ou aux cliniques possédant du matériel médical dont ils ne se servent plus.

Les bénéfices de son action sont alors multiples :

- Les centres hospitaliers ou cliniques récupèrent une somme pour leurs matériels usagés, qu'ils pourront notamment utiliser pour investir dans de nouveaux équipements.
- Le prix du matériel vendu est fixé selon les prix du marché : il rapporte souvent plus que la reprise d'un broker.
- Le système est transparent : acheteurs et vendeurs connaissent le produit et son état, grâce à la mise en ligne du produit et son descriptif sur le site d'Hilditch. De plus, si un hôpital se voit proposer un prix intéressant par un fournisseur, Hilditch conseille de vendre à ce prix.
- Hilditch Group permet aux gestionnaires d'actifs hospitaliers de déléguer cette tâche chronophage et coûteuse que représente la gestion des « déchets ». Il les débarrasse du matériel usagé tout en leur faisant gagner de l'argent à la revente.
- Les hôpitaux ne disposent pas forcément d'experts en vente de matériel médical en interne, par ce biais ils ne paient qu'une commission de base.
- Le vendeur n'engage pas sa responsabilité lors de la vente, c'est Hilditch Group qui s'engage à mener cette vente.
- Hilditch Group est doté d'un service technique interne, qui comprend cinq ingénieurs biomédicaux. Cette équipe effectue des tests de contrôle sur les appareils et rédige des rapports sur leur état avant les ventes.

Dans le cadre d'un achat de nouveau matériel, Hilditch Group conseille les professionnels de santé sur les valeurs résiduelles de leur matériel usagé.

Après enlèvement par sa propre flotte de véhicules adaptés, la société Hilditch Group contrôle la qualité du matériel récupéré avant de le remettre en vente, afin que les hôpitaux en tirent le meilleur prix et que l'acheteur ait toutes les informations à sa disposition avant d'effectuer son achat. C'est alors l'acheteur final qui est responsable du transport et de l'enlèvement.

De l'entreprise familiale à la firme internationale, l'avènement de la réutilisation

Fondée par Mike et Nicky Hilditch, Hilditch est une entreprise familiale indépendante, qui a acquis une notoriété internationale. Elle a su appréhender le potentiel du marché du matériel médical de seconde main et comprendre les opportunités de la législation européenne en matière de déchets. Dès lors, Hilditch Group a travaillé dur pour faire évoluer les mentalités des dirigeants hospitaliers.

En plus de vendre tous types de matériel médical, Hilditch Group organise aussi régulièrement la vente de matériel, de machines et d'équipements dans le secteur de la restauration. La société est présente en Europe et compte déjà plus de 17 000 acheteurs du monde entier dans sa base de données.

La société souhaite aujourd'hui sensibiliser les responsables hospitaliers à la problématique de la fin de vie de leur matériel et les convaincre qu'une alternative positive est possible et souhaitable pour eux.

Pour en savoir plus

Site internet : www.hilditchgroup.com/fr

E-mail : ventes@hilditchgroup.com

Chaîne Youtube : <https://www.youtube.com/watch?v=nVT1mAr1bsU>

Contact Presse

Isabelle Ciprian

E-mail : isabelle.ciprian@dgs-creation.fr

Tél. : 06 18 47 39 93